

Gemeinsam die Zukunft gestalten – kreativ mit System



KIPP CCS ist ein etablierter Systemlieferant, der auf kreative Lösungen für den automobilen Komfort spezialisiert ist. Mit über 320 Mitarbeitern in Deutschland, Ungarn und Mexiko sind wir weltweit für namhafte Automobil-Hersteller tätig. Wir sind bekannt für Liefertreue, Effizienz und technische Perfektion und wollen auch in Zukunft unser hohes Qualitätsniveau halten.

Key Account Manager – Automotive (m/w/d)

Aufgaben

- Sicherstellung eines Auf- und Ausbaus von Kundenbeziehungen (Automobilindustrie) sowie Förderung der Kundenbindung und Steigerung der Kundenzufriedenheit durch optimale Betreuung und Beratung
- Aufnahme von Kundenanforderungen, Erarbeitung von kundenorientierten Lösungen in enger Abstimmung mit den internen Fachbereichen
- Erstellung einer sachlich richtigen, termingerechten und wirtschaftlichen Angebotsausarbeitung unter Berücksichtigung der betrieblichen Ressourcen und den Kundenanforderungen zur Umsatzsteigerung
- Durchführung von Preis-, Vergabe- und Vertragsverhandlungen beim Kunden
- Identifizierung der Kundenanforderungen / Markttrends / Wettbewerbssituation in der zu definierenden Region
- Bildung der Schnittstelle zu den internen Fachbereichen sowie Kundenansprechpartnern
- Ausarbeitung und Abstimmung der Vertriebsstrategie in den Zielmärkten, Sicherstellung der Umsetzung und Überwachung konkreter Vertriebsziele sowie Erstellung von Markteintrittsstrategien
- Aktive Teilnahme an nationalen und internationalen Projektmeetings und Konferenzen

Profil

- Abgeschlossenes Studium der BWL oder Wirtschaftsingenieurwesen alternativ abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Betriebswirt oder vergleichbar
- Erste Berufserfahrung sowie Branchen- und Vertriebskenntnisse wünschenswert, idealerweise in der Automobilbranche
- Hohes Verantwortungsbewusstsein, starke Kundenorientierung gepaart mit Durchsetzungsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Strukturiertes, eigenverantwortliches Denken und Handeln
- Ausgeprägte Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative
- Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit den MS-Office-Programmen / SAP-Kenntnisse wünschenswert

Benefits



Betriebliche Altersvorsorge



Gesundheitsmanagement & Betriebsarzt



Flexible Arbeitszeitgestaltung & Homeoffice



Weiterbildungsmöglichkeiten



Betriebsrestaurant & Firmenevents



Fahrradleasing (Business Bike)



Zusatzleistungen, Sonderzahlungen wie Urlaubsgeld

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und der Angabe Ihres Starttermins unter: personal@kipp-ccs.com